



UNIQUE



de l'idée au projet... du projet au succès...

VOTRE PROJET

Nous vous aidons à élaborer votre projet !

COMMERCIAL, MARKETING, RESSOURCES HUMAINES

- Profil repreneur ou créateur ?
- Selon vos compétences et aptitudes, découvrez la démarche qui vous convient
- Quel métier vous correspond le mieux ?
- Découvrez l'activité qui vous permettra de vous épanouir
- Trouver la bonne idée
- Celle qui vous correspond et qui répond au marché
- Bien définir son projet
- Choisissez un modèle économique viable et pérenne
- Mener une étude de marché
- Vérifiez dans quel environnement votre structure évoluera

FINANCE, COMPTABILITÉ, GESTION PRÉVISIONNELLE

- Les grands équilibres financiers
- Comment analyser la santé financière d'une entreprise ?
- Elaborer son business plan
- Elaborez votre plan d'affaires et défendez votre projet
- L'évaluation de l'entreprise cible
- Déterminez la valeur d'une entreprise grâce à une démarche structurée
- Financer son projet
- Trouvez un financement adapté à votre projet
- Déterminer son besoin en fonds de roulement
- Identifiez et maîtrisez les postes clés de votre BFR

STRUCTURE JURIDIQUE, RELATIONS CONTRACTUELLES



- Choisir sa structure juridique
- Arbitrez entre Entreprise Individuelle ou Société
- Organiser le patrimoine du dirigeant
- Protégez vos biens personnels et familiaux
- La responsabilité juridique de l'Entreprise
- Assurances et contexte réglementaire
- Protéger ses idées
- Nom commercial, marques, noms de domaines ...
- Eviter de subir son environnement contractuel
- Conditions Générales d'Achat, de Vente, Territorialité

VOTRE DÉMARRAGE

Nous vous aidons à lancer votre activité !

COMMERCIAL, MARKETING, RESSOURCES HUMAINES

- Créer un plan d'actions commerciales
- Déclinez votre stratégie en actions concrètes et mesurables
- Le marketing mix
- Vendez au bon prix en utilisant les moyens les plus adaptés !
- Recruter les bons collaborateurs
- Entourez-vous des meilleures compétences utiles au développement de votre activité
- Les fondamentaux du management
- Gérez au quotidien les relations avec vos collaborateurs
- Développer votre potentiel d'entrepreneur
- Découvrez comment optimiser vos talents de chef d'entreprise



FINANCE, COMPTABILITÉ, GESTION PRÉVISIONNELLE

- Vos tableaux de bord de gestion
- Pilotez votre entreprise grâce à des indicateurs pertinents
- Savoir fixer son prix de vente
- Comment fixer ses prix en respectant la rentabilité
- Gérer sa trésorerie
- Suivre et maîtriser son budget de trésorerie
- Les obligations fiscales et sociales courantes
- Appréhendez le cadre légal et respectez vos obligations
- Les fondamentaux de la comptabilité
- Maîtrisez votre comptabilité et accroissez votre productivité

STRUCTURE JURIDIQUE, RELATIONS CONTRACTUELLES

- Les risques juridiques de l'entreprise
- Hygiène, Sécurité, Responsabilité pénale
- Gestion pratique juridique
- Tenez vos Assemblées Générales et gérez les dépôts légaux
- Embaucher ses collaborateurs
- Choisissez les bons contrats de travail
- Négocier son bail commercial
- Identifiez les clauses essentielles et évitez les pièges
- Le e-commerce
- Créez, protégez votre site Internet

VOTRE DÉVELOPPEMENT

Croissance interne ou externe, nous vous aidons concrètement !

COMMERCIAL, MARKETING, RESSOURCES HUMAINES

- Savoir prospecter
- Choisissez vos cibles et définissez les moyens de les atteindre
- Les fondamentaux de la vente
- Comment vendre vos produits ou services à des particuliers ou aux professionnels
- Traiter des objections et conclure
- Réagissez sereinement aux réactions de vos interlocuteurs
- Relancer ses prospects
- Les bons moyens pour limiter les devis non transformés
- Fidéliser sa clientèle
- Développez vos ventes avec vos clients existants

FINANCE, COMPTABILITÉ, GESTION PRÉVISIONNELLE

- Optimiser son compte de résultat
- Maîtrisez vos coûts de revient et votre rentabilité
- Améliorer sa rémunération
- Déterminez votre stratégie de rémunération
- Améliorer sa trésorerie
- Suivez et maîtrisez vos besoins de trésorerie
- La gestion de l'immobilier de l'entreprise
- Les critères de choix pour optimiser votre patrimoine et celui de l'entreprise

STRUCTURE JURIDIQUE, RELATIONS CONTRACTUELLES

- Choisir le bon statut pour sa force de vente
- Salariés, VRP, agents commerciaux
- Rechercher des capitaux
- Comment organiser vos levées de fonds
- Financer sa croissance externe
- Optimisez les différents leviers du LBO
- Défiscaliser les fruits de son développement
- Avantages en nature et niches fiscales
- Transmettre grâce à une société holding
- Pérennisez votre entreprise en profitant des leviers fiscaux



45 Formations et accompagnements

Des experts passionnés

Créé par 3 experts passionnés par la réussite entrepreneuriale, ODASFAIR est un concept innovant de formation et d'accompagnement des porteurs de projets de reprises ou de création d'entreprises. Les 3 fondateurs possèdent des compétences complémentaires qui leur permettent d'intervenir efficacement dans des entreprises de toutes tailles, dans tous les secteurs d'activité. Rompus à des interventions d'urgence lorsque l'entreprise se trouve en difficulté, appréciés pour leur réactivité et leur pragmatisme, ils ont le souhait de transmettre un savoir-faire qui permettra au futur chef d'entreprise de définir le bon projet, de mettre en place une stratégie gagnante et de faire face à la plupart des situations qu'il rencontrera.



Didier LABREZE, expert-comptable

est également diplômé de l'ESC Bordeaux et formateur. Depuis plus de vingt ans, il intervient auprès des chefs d'entreprise de secteurs les plus variés. Ses activités de conseil et de formation portent principalement sur la création, la reprise et la transmission d'entreprise, ainsi que sur la mise en place d'outils de gestion.

"Au delà des aspects techniques indispensables pour concourir à votre réussite, la dimension humaine est très importante pour moi. Plus qu'un simple projet, je vous accompagne dans votre développement en instaurant un rapport de confiance et une véritable communication interpersonnelle."

Denis LACROIX, avocat spécialisé en Droit des sociétés

Ancien conseil juridique et fiscal exerçant en Droit des Sociétés, en Droit Fiscal et en Droit Commercial. Avocat associé. Au sein de notre Cabinet d'Avocats d'affaires, nous accompagnons les chefs d'entreprise dans toutes leurs démarches juridiques.

"J'ai personnellement à cœur de transmettre en termes compréhensibles les notions souvent complexes qui régissent le droit des affaires et la fiscalité. Je suis également formateur depuis le début de mon activité, tout en passant beaucoup de mon temps à conseiller, défendre et représenter mes clients."



Laurent LONGATTE, consultant en développement commercial

crée sa première société à 21 ans. Il est le gérant du Cabinet AUGESCO et membre associé du réseau PROSPACTIVE. Son parcours l'a amené dans des entreprises très différentes : directeur de grande surface spécialisée, directeur des achats et du marketing et directeur général de la filiale d'un groupe de la région coté en bourse.

"J'ai constaté qu'il est difficile pour une TPE, une PME ou une PMI de prospecter, de développer la clientèle existante ou de trouver les bonnes compétences nécessaires à son développement. Voilà pourquoi je vous forme et vous accompagne concrètement dans la mise en place d'une démarche commerciale offensive et structurée, génératrice de résultats"

concept unique

Adapté aux besoins de chacun, en fonction de vos compétences et de votre expérience...

6 DOMAINES D'EXPERTISE

- Commercial & Marketing
- Ressources Humaines
- Comptabilité
- Gestion prévisionnelle
- Structure Juridique
- Relations contractuelles

ACTIONS INDIVIDUELLES

- Montage du projet
- Aide à la décision
- Accompagnement individualisé

ACTIONS COLLECTIVES

- Réunions d'informations
- Ateliers, séminaires ...
- Formations approfondies : théorie + pratique



2, chemin des Mûres - 33160 SAINT-AUBIN DE MEDOC
Tél. 05 56 17 79 40 - Fax 05 56 18 67 23 - E-mail : contact@odasfair.org - www.odasfair.org



Création, reprise d'entreprise



www.odasfair.org

De l'idée au projet, du projet au succès

Formation et Accompagnement au Développement des Entreprises

Association loi 1901 déclarée à la Préfecture de Gironde sous le n° W332012186